



## כנס תקשורת בקיבוצים

בכנס של חברת הנס"ר שהתקיים בבית חנה סנש בקיבוץ שdot-ים השתתפו כ- 150 איש תקשורת ומערכות מידע מהקיבוצים, בנוסף לנציגי חברות תקשורת המספקות שירותי בתחום התקשרות ומידע לקיבוצים.

בכנס הציג רן רונן, מנכ"ל משקי הקיבוצים, את כוונת הארגון להיכנס לתחומי פעילות נוספים בתחום התקשרות בקיבוצים, בדגש על תשתיות התקשרות, ועל שירות תוכן טלוויזיה מוסדי המותאם לשוק הקיבוצי על בסיס הסיבים ומוקד סיורים קיבוצי.

ברכה מצולמת של שר התקשרות - מר יועז הנדל, הוכרנה לבאי הכנס ובها ציין השר לחיבור את היקפי פרישת הסיבים האופטיים בקיבוצים, כמנוע צמיחה משמעותית של יישובי הפריפריה שמאפשר לתושבים עבותה מרוחק וכן קבלת שירותי דיניטאליים על בסיס תשתיות תקשורת רחבות פס, ללא צורך לעמוד בפקקים ולנסוע למרצדי תעסוקה. השר ציין את הובלת הקיבוצים בתחום זה ביחס לשיכונים אחרים בפריפריה תוך התבבסות על הידע הקיים בקיבוצים ורישון הנס"ר של הקיבוצים, והציג את חשיבות שדרוג התשתיות בהם עדין לא בוצעה פרישת סיבים מלאה.

בנוסף, הוצג בכנס הרצאות בנושא אבטחת מידע לנוכח היקף אירופי הסיביר ההולכים ומתגברים על ארגונים שונים, וכן הודגש הצורך של הקיבוצים לעמוד בדרישות החוק להגנה על פרטיות המידע שמנווה בקיבוץ – מידע מגוון על חברים, ילדים, תושבים, ולקחות – מידע שהקיבוץ מחויב לשמור עליו ול證וד שלא יופץ ושלא יעשה בו שימוש שלא לצורך.

בסיום הכנס פאנל של אנשי תקשורת בקיבוצים ובו נידונה שאלת המבנה הארגוני המתאים לקיבוץ לאור העלייה בחשיבות תחומי התקשרות והמידע, וכן המשך שבין מערכות המידע לתשתיות התקשרות, והממשקים שבין המגזר העסקי להילתי בקיבוץ בהיבטי התקשרות והמידע.

את הממציאות המלאות מהכנס  
ניתן לראות [בלינק הבא](#):





## מכרז רשות מקומיות לפরישת סיבים אופטיים

לאחרונה פורסמו תוצאות מכרז שנעשה ב- 46 רשות מקומיות ברחבי הארץ הכלל בסה"כ מאות יישובים - לפरישת סיבים אופטיים ביישובי אותן רשות.

הזוכה במכרז - חברת טלזאר 19 הינה בעלת רישיון MCP'A והיא צפוייה לבצע את הפquisa ביישובים שבהם יירשםו לפחות 100 צרכנים ליישוב (או 60% מבתי האב ביישוב) בהתאם לעריכים (ספק +תשתיית) שנsegaro במכרז אשר נעים בין 85 ל- 100 נט לחודש - כתלות בגודל החיבור והחביללה לצרכן.

הערכתנו – המכרז פחות מתאים לקיבוצים אשר ברובם כבר בוצעו פרויקטים לפרישת סיבים אופטיים, יותר מתאים למושבים או יישובים כהילתיים, בעיקר בגלל התשתיות בקיבוץ – שהין בבעלות ובאחריות הקיבוץ. נשמח להרחב בנושא בשיחות טלפונית לכל מי שמעוניין בפרטים נוספים.

## ביטוח סיוני סייבר לקיבוצים בביטחון חקלאי

לחلك גודל מהקיבוצים, קיימת במסגרת הpolloisa של רכוש המשק פרק נפרד לביטוח סיוני סייבר. מדובר על ביטוח מסוות בכל המבוטחים בpolloisa רכוש המשק. המשק של ביטוח חקלאי. להלן חלק מפרטיו הpolloisa:

פרק ז' – ביטוח סיוני סייבר		
ביטוח זה משותף לכל המבוטחים בביטחון רכוש המשק.		
הכיסוי החל על פרקים א', ג' ו-ד' בגין מערכות הקיבוץ בלבד ואשר אינם מסחריות.		
גבולות אחריות המבטח למקורה ולתקופה :		
לכל קיבוץ –	500,000	₪"ג
סה"כ לכל הקיבוצים בשנה אחת –	10,000,000	₪"ג
השתתפות עצמית להרחבה זו –	5,000	₪"ג
היה ונגרם אובדן או נזק העולמה על גבול האחריות הכלול, כאמור, יופחת, היפוי המגיע לכל קיבוץ ביחס שבין גבול האחריות הכלול לבין הנזק, שנגרם לכל הקיבוצים יחדיו.		

מכיוון שהחשיבות הנושא עולה מיום ליום אויר אירועי סייבר שקוראים חדשות לבקרים בארגונים שונים, נפגשנו עם נציגי ביטוח חקלאי כדי לחדד את פרטי הביטוח ואופן היישום של הpolloisa.

חשוב מאד לוודא שכל המנהלים בקיבוץ יכירו את פרטי הpolloisa שבה הקיבוץ מבוטח, וכן את אופן ההתנהלות במקרה של אירוע סייבר. באירוע מסווג זה חשוב מאד לעדכן באופן מיידי את נציגי חברות הביטוח על המקרה ולבצע את הפעולות הנדרשות בהתאם להנחיות שלהם ושל צוות המומחים מטעם.

חברת הביטוח התקשרה עם יועצים מקצועיים – הן לצד הטכני והן לצד המשפטית, אשר מנהלים קו חם לאירועים מסווג זה ואמורים לתת את כל הסיעוד הנדרש באירוע כזה ללקוח ולהכוין את הפעולות של הקיבוץ באירוע מורכב כזה. מי שמעוניין בפרטים נוספים ניתן לפנות אלינו טלפונית או ישירות לנציגים של ביטוח חקלאי מולם הקיבוץ עובד.

## סיבים אופטיים - שיטת GPON לעומת P2P

להלן תובנות שלנו מהשוואה של שיטת פritisת סיבים אופטיים GPON לעומת P2P. חשוב להדגיש - יכולות להיות שימושיות נוספת ומידע נוסף מעבר לשווואה זו שנעשתה על סמך ביקור במספר קיוצים לאור הנסיבות מעמיקה עם שיטת P2P:

- מערכת GPON תוצרת חברת ISKRATEL - המערכת והתשתיית נפרשה על ידי אחת החברות שנונטוות שירותית תקשורת בקיוצים. קיבלנו סיור בקיוץ והסבירו לנו החברה בשיטה על אופן הבדיקה והחיבור לבתים. כמו כן, ביקרנו בבית פרטי לראות את יחידת הקצה. הקיווץ מiad מרוצה מתקומות הרשות, מפשעות הפעלה, ומהעדר קריאות השירות.
- מערכת GPON תוצרת חברת EXZYZ - המערכת והתשתיית נפרשה על ידי אחת החברות שנונטוות שירותית תקשורת בקיוצים. קיבלנו סיור בחדר התקשרות של הקיווץ והסבירו לנו החברה על אופן הבדיקה והחיבור לבתים. כמו כן, קיבלנו הסבר מפורט על יחידות הקצה. בדוגמה זו החברה המבצעת פרצה סיבים בדומה ל P2P עד למוקד ואט המפצלים האופטיים הרכיבו בחדר התקשרות, בדומה שתאפשר (אם רצים) לעبور בכלות לשיטת רשות של P2P. הקיווץ מiad מרוצה מתקומות הרשות, מפשעות הפעלה, ומהעדר קריאות השירות.

### תובנות התומכות בשיטת GPON:

- מוקד התקשרות מiad פשוט ונקי ללא הצורך בארון מלאים במתגים.
- צריית החשמל נמוכה משמעותית.
- הסטנדרט העכשווי של השיטה מאפשר 2.5 גיגה ליחידות הקצה לעומת סטנדרט של 1 גיגה בשיטת P2P.
- השיטה המוביילית בעולם לפritisת רשות תקשורת ולכך עיקר החומרה המפותחת והפתרונות הטכנולוגיים בתעשייה מיועדת לטובות הפתרון זהה.

### תובנות שאין תומכות בשיטת GPON:

- יחידות הקצה חייבות להיות תואמות למוח של המערכת ולא ניתן לשלב ציודים של מספר יצנים.
- הקינפוג הראשוני רגיש ודorous ידע עמוק.
- הידע הנדרש לתפעול השוטף הוא יחסית גבוה אך יש למערכות תוכנות ניהול יחסית טובות.

### לסיכום:

**בקיוצים בהם ישנה פritisת סיבים עד לארון השכונתיים, ואשר ברצונם להרחיב את הרשות האופטית עד הבתים, הבחירה בשיטת GPON היא בהחלט נכונה.**

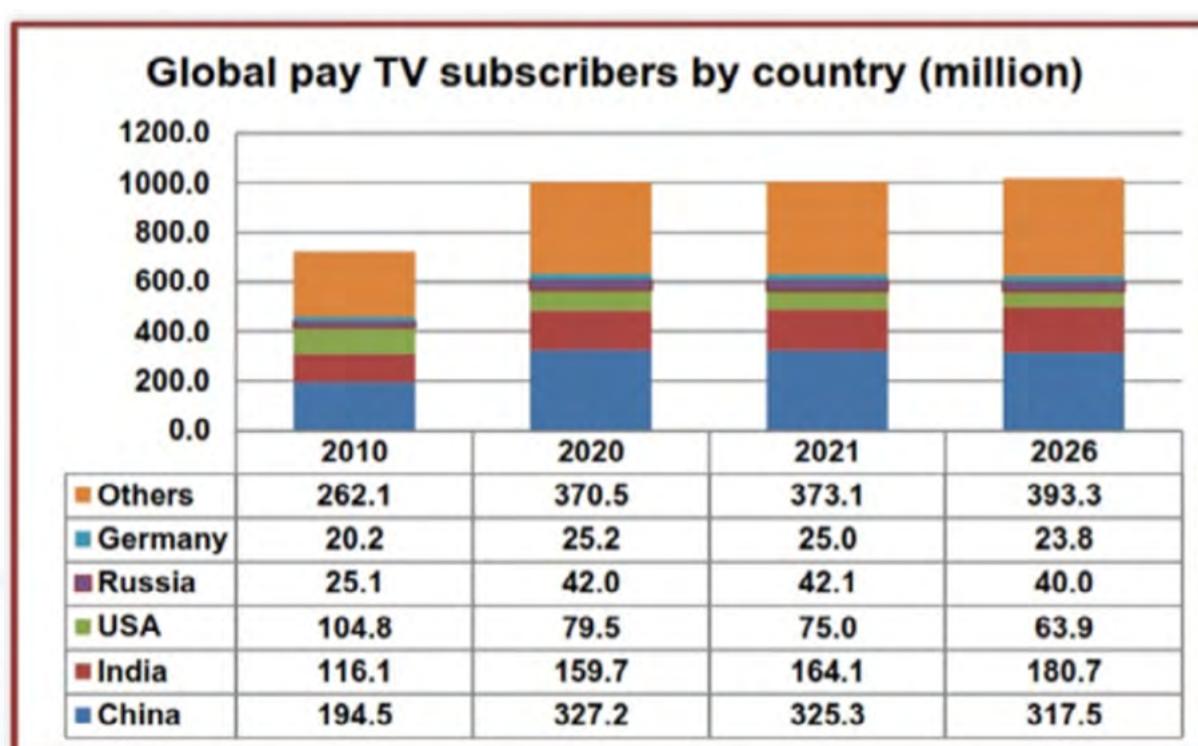
## תובנות העולם – מגמות מרכזיות בשוק הטלוויזיה העולמי

חברת חקר השוקים "Research and Markets" האירית, שנוסדה ב-2002 ונותנת שירותי לקוחות בכל העולם, עורכת מחקרי שוק וניתוחי מגמות כדי לעזור לעסקים לגבות כיוונים אסטרטגיים ולסייע בקבלת החלטות עסקיות.

החברה פרסמה לאחרונה מחקר המציג את תחזיות הצמיחה (או ההתקומות) של מנוי הטלוויזיה בתשלום ברחבי העולם (המחקר כולל גם את ישראל).

לפי הממחקר, במדינות שנקרו צפויים להתוויסף עד 15 מיליון מנוי טלוויזיה נוספים בתשלום בין השנים 2020 ל-2026 שצפוי להגיע בסה"כ למספר מיליון עולמי של כ-1.02 מיליארד ב-2026.

בין השנים 2020 ל-2026, ב-92 מדינות יגדל מספר מנוי הטלוויזיה בתשלום, לעומת 46 מדינות בהם יקטן מספר המנויים.



סין והודו ימשיכו יחד לספק קצת פחות ממחצית מנוי הטלוויזיה בתשלום בעולם. סין צפואה לאבד 10 מיליון מנויים בין 2020 ל-2026 מכיוון שפלטפורמות ה-OTT מושכות יותר מהטלוויזיה המסורתית במדינה זו. עם זאת, בהודו צפויים להתוויסף עד 21 מיליון טלוויזיה בתשלום. ארה"ב תהיה 'המפסידה' הנגדולה ביותר – ירידה של 16 מיליון מנויים.

### מגמות בולטות במחקר:

- iptv** - השימוש בפלטפורמת IPTV ימשיך לגדול וצפואה צמיחה של 63 מיליון מנויים בין 2020 ל-2026 כך שסק המנויים בעולם בפלטפורמה זו צפוי להגיע ל-378 מיליון.
- כבלים** - צפואה ירידה של 46 מיליון מנויים מ-458 מיליון ב-2020 לכ-412 מיליון מנוי טלוויזיה בכבלים (אנלוגי וdigitzel) בשנת 2026.
- לוין** - הטלוויזיה בלויין תאבד 8 מיליון מנויים, וצפואה להגיע למספר כולל של 203 מיליון צרכנים.
- pay DTT** (המנוח המקצוע לשירות דומה לעידן+) - השימוש במכשיר זה צפוי לגדול ב-6 מיליון מנויים ויגיע ל-25 מיליון בשנת 2026. רבים מהם מנוי ה-DTT בתשלום יהיו באפריקה.



## רישימת תפוצה

כל מי ש/Dkש לרשימת התפוצה של הנס"ר מוזמן להעביר אלינו את פרטי הקשר שלו ונוסיף אותו בשמה לרישימת התפוצה. אנה העבIRO הודעה זו לב בעלי תפקידים רלוונטיים בקיבוצים SME שמעוניינים לקבל את הידיעון.

מי שפנספס ורוצה לקרוא את הידיעונים הקודמים  
מוזמן למצוא אותם באתר של משקי הקיבוצים – [בלינק הבא](#):



עד כאן להפעם,  
נשמח לענות על שאלות ולהיות בקשר עם בעלי תפקידים בקיבוצים המתמודדים עם סוגיות ואתגרים בנושאי התקשרות והמידע, ולהגיע לפגישות בקיבוצים סביר דילמות בנושאי תקשורת ומערכות מידע.  
בברכה,

אלון פلد 0523-990919 | [alonp@mishkei.co.il](mailto:alonp@mishkei.co.il)  
דVID שרון 0522-203544 | [David.S@mishkei.co.il](mailto:David.S@mishkei.co.il)